



Стихии «ДОЛОМАНТа» — море, земля, небо

Вадим Лысов, заместитель генерального директора по коммерческим вопросам, ЗАО «НПФ ДОЛОМАНТ»

Важнейшие события в российской электронной отрасли последнего полугодия — 12-я Международная выставка «ЭкспоЭлектроника-2009», IV Международный военно-морской салон IMDS/MBMC-2009 и IX Международный авиационно-космический салон «МАКС-2009» — продемонстрировали уверенное возрождение российского электронного потенциала для гражданских целей и ВПК. Это тем более ценно сегодня, в условиях общемирового кризиса. Об участии в этих проектах компании «ДОЛОМАНТ» рассказывается в статье.

Освоить традиционные, проверенные десятилетиями советского периода истории стандарты и требования, переложить их на язык современного инструментария, технологий и элементной базы, и при этом создать серьезное серийное предприятие, не уступающее лучшим мировым производствам — эта задача в 2002 г. могла показаться слишком амбициозной и даже авантюрной. Решились немногие. И из этих немногих большинство либо не смогло взять планку, либо, исходя из тактических целей, переориентировалось на сегменты средней, упрощенной технологии. На это, безусловно, повлияли и общая экономическая модель государства с креном на импорт даже стратегически важных элементов систем, и последовавшее десятилетие провала в подготовке кадров. Прошло 7 лет, и сегодня имеет смысл проанализировать ситуацию с позиций состоявшегося успешного предприятия, работающего в электронной отрасли в роли разработчика и производителя.

Проект компании «ДОЛОМАНТ — контрактный производитель» остается, по существу, уникальным в нашей стране: в Москве уже 8-й год работает предприятие, отлично экипированное оборудованием для полного цикла производства электроники, укомплектованное специалистами высшей квалификации, выполняющее заказы на производство гражданской продукции и заказы ВПК, имеющее разрешения на разработку и производство: сертификаты и ли-

цензии соответствия требованиям приемки ВП МО РФ и Ростехнадзора. Предприятие, ежедневно доказывающее свою эффективность, не имеющее поддерживающей «подушки» в виде ассигнований из госбюджета, но при этом каждые два года обновляющее свою производственную базу в соответствии с самыми современными достижениями технологий. 1350 реализованных проектов для 400 заказчиков, внедрение серийной продукции ответственного применения собственной разработки и выполняемые проекты в рамках контрактного производства привлекли не только заказчиков производственных услуг. ЗАО «НПФ ДОЛОМАНТ» сегодня — серьезный партнер в области разработок и НИ-ОКР, обеспечивающий подготовку к серийному выпуску для крупных отечественных заказчиков (ВПК, РЖД, Газпром) и известных мировых производителей не бытовой электроники.

2009 год оказался очень насыщенным и новыми крупными проектами, и знаковыми выставочными мероприятиями, позволяющими сверять часы технологий на мировом уровне. Наиболее интересные для отечественного электронного производителя форумы отличаются друг от друга местом проведения, составом участников и целями, но они неизменно отражают позитивные стороны электроники, сумевшей использовать благоприятные возможности предыдущих лет общего экономического подъема.

НАДЕЖНАЯ НАЗЕМНАЯ АППАРАТУРА ОТ КОНТРАКТНОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ЭЛЕКТРОНИКИ

**Е·Х·Р·О
ELECTRONICA**

«Электронный российский год» открывается весной самой крупной электронной выставкой — «ЭкспоЭлектроникой». История участия наших компаний в этом форуме начинается отсчет с 2003 г. В выставке 2009 г. «ДОЛОМАНТ» участвовал со своим гражданским бизнес-процессом под маркой «Контрактное производство электроники Fasteko».

Fasteko — эксперт в сфере контрактного производства электроники общего, гражданского назначения — традиционно превращает эти форумы в мастер-классы, предоставляя участникам и гостям возможность получить квалифицированные советы лучших российских специалистов в области разработки электронной аппаратуры, ведущих технологов пайки, монтажа, тестирования, испытания, конструирования печатных плат, специалистов сборочного, кабельного цехов, участков механической обработки и комплектования производственных программ материалами и компонентами. Несколько ведущих специалистов всех направлений ежедневно встречались с десятками представителей электронных предприятий страны. На максимально открытом для доступа стенде демонстрировались и передавались для анализа образцы «живых изделий», выполненных в цехах «ДОЛОМАНТа». Современные

технологии, воплощенные в лучших образцах, завтра станут стандартом для многих. И чтобы это произошло, «ДОЛОМАНТ» силами своих специалистов оказывает консультационную помощь партнерам и заказчикам, рассматривая эту деятельность как долгосрочные инвестиции в отечественную культуру разработок и производства. Анализ проявленного интереса к нашим консультациям потребовал обновления web-страниц www.fasteko.ru, на которых теперь размещена виртуальная экскурсия по цехам и появилась новая информация о производственных процессах.

Наиболее активными партнерами в период работы выставки были предприятия, работающие по заказам РЖД, структур «Газпрома», предприятий атомной энергетики и телекоммуникационных фирм, т.е. компании, обеспечивающие наземные инфраструктурные потребности в современной электронной аппаратуре. Несколько удивила пассивность специалистов электроники ВПК на этом форуме, но через пару месяцев стала ясна причина: праздники морской и авиационно-космической электроники были впереди.

МОРСКАЯ ЭЛЕКТРОНИКА — НЕПОДМОЧЕННАЯ РЕПУТАЦИЯ «ДОЛОМАНТА»



Это эффективное и эффективное мероприятие прошло через два месяца после «ЭкспоЭлектроники», в июне. Компания «ДОЛОМАНТ» приняла участие в одной из ведущих мировых выставок в области кораблестроения, морских вооружений и судостроения — IV Международном военно-морском салоне (МВМС), показав все грани своего умения. Специалисты компании, работавшие на стенде, представляли услуги второго поставщика огромной номенклатуры компонентов, специалисты дизайн-центра работали над новыми проектами крупных потребителей, был продемонстрирован ряд новейших собственных решений в области процессорной электроники ответственного применения и услуг контрактного производства.

Насыщенность каждого выставочного дня на «МВМС-2009» по-

казала, что даже в новых непростых экономических условиях интерес к высокотехнологичным изделиям и услугам российских производителей заметно вырос. Поскольку типовых готовых решений и изделий порой недостаточно для того, чтобы полностью обеспечить потребности специальных заказчиков, то все большую актуальность приобретают комплексные предложения, объединяющие услуги контрактного (по документации заказчика) производства электронной аппаратуры с возможностью интеграции решений в единые современные системы. Именно такие услуги успешно предлагает российскому рынку компания «ДОЛОМАНТ» как в рамках спецпроектов «ДОЛОМАНТ — контрактный производитель» для ВПК и Росатома, так и в рамках гражданских заказов Fasteko.

Один из приоритетных видов деятельности компании — комплексные проекты, включающие все этапы работы с заказчиком: от разработки опытного образца до выпуска серийных партий готовых изделий — был наиболее востребован со стороны серьезных, крупных потребителей.

С 2002 г. объем оказанных компанией услуг вырос в 300 раз, как по номенклатуре изделий, так и по финансовым показателям. Повышенное внимание, которым пользовались предложения «ДОЛОМАНТа» на «МВМС-2009», дает основания ожидать в будущем столь же высоких темпов развития компании. Причем, речь идет о технологических возможностях серийного производства для реализации стратегической задачи локализации производства электронной аппаратуры любой сложности для ответственных приложений в интересах безопасности страны. Компания обладает полным разрешительным пакетом, допускающим ее на рынок разработки и производства электроники для предприятий ВПК и Росатома (подробнее на страницах www.dolomant.ru).

Активность компании, актуальность ее решений и уровень ответственности были высоко оценены организаторами и участниками этого престижного форума: «ДОЛОМАНТ» гордится заслуженным почетным дипломом этой выставки.

КАЧЕСТВО, ПРОВЕРЕННОЕ НЕБОМ



Гармония зрелищного праздника и прекрасной возможности для сотрудничества и кооперации характеризовала атмосферу прошедшего в августе IX Международного авиационно-космического салона «МАКС-2009». Большие и насыщенные стенды, обилие проработанных и доведенных до принятия в эксплуатацию новейших разработок электронной аппаратуры. На стенде партнера — НИИВК им. Карцева — компания «ДОЛОМАНТ» представила основную линейку процессоров нового поколения, разработанную и произведенную специалистами «ДОЛОМАНТа», а также современные светотехнические решения для ответственных применений.

Лучшей иллюстрацией качества продукции «ДОЛОМАНТа» стали действующие наземные и бортовые комплексы управления авиационной техникой, системы обеспечения безопасности и управления воздушным движением, которые экспонировались на «МАКС-2009» ведущими российскими предприятиями специального приборостроения. В составе этих систем успешно работают электронные модули, разработанные в «ДОЛОМАНТе» или КБ заказчика и сошедшие с производственных линий «ДОЛОМАНТа».

С особым чувством наблюдали сотрудники компании за демонстрационным полетом звезды салона — новейшего российского пассажирского лайнера SuperJET 100. В его создании тоже есть вклад «ДОЛОМАНТа»: системы освещения для самой современной и технологичной даже по мировым оценкам машины были произведены, протестированы и испытаны по контракту в цехах предприятия. В свете успешного применения на борту SuperJET 100 вполне обоснованным выглядит предложение о переоснащении всех действующих и новых разрабатываемых авиалайнеров светотехникой на светодиодах, которую предлагает лидер в этой области — «НПФ «ДОЛОМАНТ». Такие светотехнические решения — важный элемент безотказности, экономичности и безопасности воздушных судов XXI в.

В диалоге со специалистами ведущих производственных предприятий, работающих в стратегически важных

отраслях российской экономики, подтвердилась правильность принципиальной направленности «ДОЛОМАНТа» на развитие технологий и разработок завтрашнего дня с отработкой серийного выпуска самых перспективных изделий.

Несколько лет назад «ДОЛОМАНТ» стал одним из первых российских предприятий, предложивших высококачественные и эффективные услуги контрактного производства электроники предприятиям ВПК России. Сегодня в этом направлении наработан серьезный опыт. Отзывы о качестве и ответственности работы «ДОЛОМАНТа» можно было получить здесь же, на выставочных площадях «МАКС-2009». Среди участников салона было одиннадцать государственных и акционерных компаний, являющихся заказчиками «ДОЛОМАНТа» в рамках контрактного производства электроники.

БУДУЩЕЕ СОЗДАЕТСЯ СЕГОДНЯ



Электронная отрасль, едва ли не самая чувствительная к политике государства и дина-

мичная по характеру, является индикатором стратегических установок любой страны. Сегодня можно утверждать, что современная электроника в России состоялась, она развивается, и в лучших образцах нередко превосходит достижения признанных мировых лидеров. В первую очередь это касается разработок — самой динамичной и быстро восстанавливаемой части триады «разработка-технология-производство». Что касается технологий сборки и работы серийных предприятий (а не лабораторий для НИОКР) по производству аппаратуры ответственного применения, то здесь ситуация неоднозначная. Крупные бюджетные средства направляются на приобретение современного парка станков, но чтобы удовлетворить потребности российской передовой электроники сегодня явно недостаточно предприятий, которые достигли повторяемых от партии к партии высших результатов. Коллектив опытных специалистов, отлаженные технологические процессы подготовки, дизайна, монтажа, тестирования и испытания изделий, лучшее и сбалансированное по составу и характеристикам оборудо-

вание — это необходимые, но недостаточные условия лидерства в современном производстве. Как и в любой творческой деятельности современное производство электроники требует непрерывной тренировки и испытаний в самых сложных разнообразных проектах, сочетающих российские стандарты производства спецтехники и международные стандарты электроники. И все это должно реализовываться в условиях фактической рентабельности, т.е. быть реально эффективным для всех заказчиков.

«ДОЛОМАНТ» продолжает начатое и приложит все усилия для сохранения своего лидерства, эффективности, заслуженного звания самого технологичного контрактного производителя России. Занятая ниша исключительно важна для страны: «ДОЛОМАНТ» позиционирует свои услуги не на бытовом массовом рынке, а в качестве предприятия, реально участвующего в обеспечении государственной безопасности и развитии общей технологической культуры производства электроники специального и гражданского применения.



Печатные платы,
комплектация, монтаж



Стандартный срок
изготовления - 2 недели



Единственный в России специализированный
завод печатных плат "Электроконнект"

Оцените преимущества работы
без посредников



СРОЧНЫЕ ПЛАТЫ

Любая партия от 2-х дней!



Москва (495) 787-65-02 Санкт-Петербург (812) 430-90-71 Екатеринбург (343) 251-29-69 Ростов-на-Дону (863) 262-70-53 Новосибирск (383) 336-10-01 www.pselectro.ru



ТЕЛЕРЕМ

www.telerem.ru

Печатные платы (срочные и серийные)

Монтаж и сборка

Комплектация

Источники питания (от 1 до 100 Вт)

E-mail: 7390727@telerem.ru
smd@telerem.ru
pcb@telerem.ru

Многоканальный  +7 (495) 7390727



РАДИОЭЛЕКТРОНИКА И ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

IX Международная специализированная выставка

Электронные компоненты
 Комплектующие
 Печатные платы
 Материалы
 Конструктивы
 Технологии
 Промышленное оборудование
 и инструменты
 Контрольно-измерительные приборы
 и лабораторное оборудование
 Контрактное производство электроники

В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРОМЫШЛЕННОГО ФОРУМА 
 «РАДИОЭЛЕКТРОНИКА. ПРИБОРОСТРОЕНИЕ. АВТОМАТИЗАЦИЯ»



АВТОМАТИЗАЦИЯ
 X международная специализированная выставка



**РАДИОЭЛЕКТРОНИКА
И ПРИБОРОСТРОЕНИЕ**
 IX международная специализированная выставка



**ЭЛЕКТРОНИКА СИСТЕМ
СВЯЗИ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ**
 Специализированная выставка



**ПРОМЫШЛЕННАЯ
ЭЛЕКТРОТЕХНИКА**
 II Специализированная выставка

ПРОЕКТ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ

Для поддержки российских предприятий в новых экономических условиях, для развития продаж, деловых контактов и решения профессиональных задач ПРЕДСТАВЛЯЕМ:

- **ВОЗМОЖНОСТЬ ДЕЛОВЫХ КОНТАКТОВ В 12 РЕГИОНАХ РОССИИ И СНГ**
 Единственный выставочный проект федерального масштаба, использующий технологию **Profit Visitor** © для привлечения руководителей и ведущих специалистов ключевых промышленных регионов России и СНГ.
- **КОМПЛЕКС РЕШЕНИЙ ДЛЯ 38 ОТРАСЛЕЙ БИЗНЕСА**
 Уникальная возможность для поиска решений, получения консультаций и продаж в сфере электроники, автоматизации, электротехники и связи.



Техно&Ком

2 - 4 декабря 2009
 Санкт-Петербург, СКК

www.farexpo.ru/radel
 e-mail: radel2@orticon.com
 тел./факс: (812) 777 04 07